



Internal Account Manager

Vacatureomschrijving

Creditsafe is een internationale speler op de markt van handelsinformatie. Om ons marktaandeel te vergroten en ons team te versterken zoeken we nog een Internal Account manager.

Hoofdtaken

- Je verkoopt onze producten rondom creditmanagement per telefoon.
- Relatiebeheer gedurende de gehele lifecycle van de u toegewezen accounts in België.
- Je realiseert met new business en upgrades binnen de huidige klantenkring, het gestelde maand-target.
- Je bent verantwoordelijk voor het gehele salesproces: prospecteren, maken van offertes, (her)onderhandelen, closen van de deal, after-care, enz. Klanten uitnodigen voor demo indien nodig.
- Je bouwt een langdurige relatie/partnership op met je klanten en bouwt het vertrouwen van een klant op.
- Je analyseert de activiteiten en behoeften van je prospecten en biedt de voor hen meest geschikte oplossing aan.
- Je werkt zelfstandig, maar werkt ook samen met het sales team, customer care, product- en accounts afdeling
- Je werkt zelfstandig met een ervaren manager als coach.

Profiel

- Je getuigt van veel overtuigingskracht en bent een echte hunter.
- Je prospecteert graag, verkoopt graag via de telefoon, en je neemt initiatief.
- Je wil langdurige klantenrelaties opbouwen.
- Je streeft naar hogere resultaten en je werkt doelgericht.
- Je bent vlot 3-talig (NL,FR,ENG)
- Je werkt zelfstandig en bent een echte teamspeler.
- Je bent enthousiast, leergierig en past je snel aan nieuwe situaties aan.
- Doorzettingsvermogen, sterke communicatieve vaardigheden en flexibiliteit zijn belangrijk.
- Maar nog belangrijker dan wat hierboven staat is MOTIVATIE en drive!

Sollicitatieprocedure



Solliciteer



Telefonische screening



Persoonlijke gesprek met recruiter



Persoonlijk gesprek met management



Voorstel



Sint-Agatha-Berchem



Contract onbepaalde duur



Voltijds



Basis salaris + variabel loon



Bonussen en incentives



Maaltijdcheques en Eco-cheques



DKV